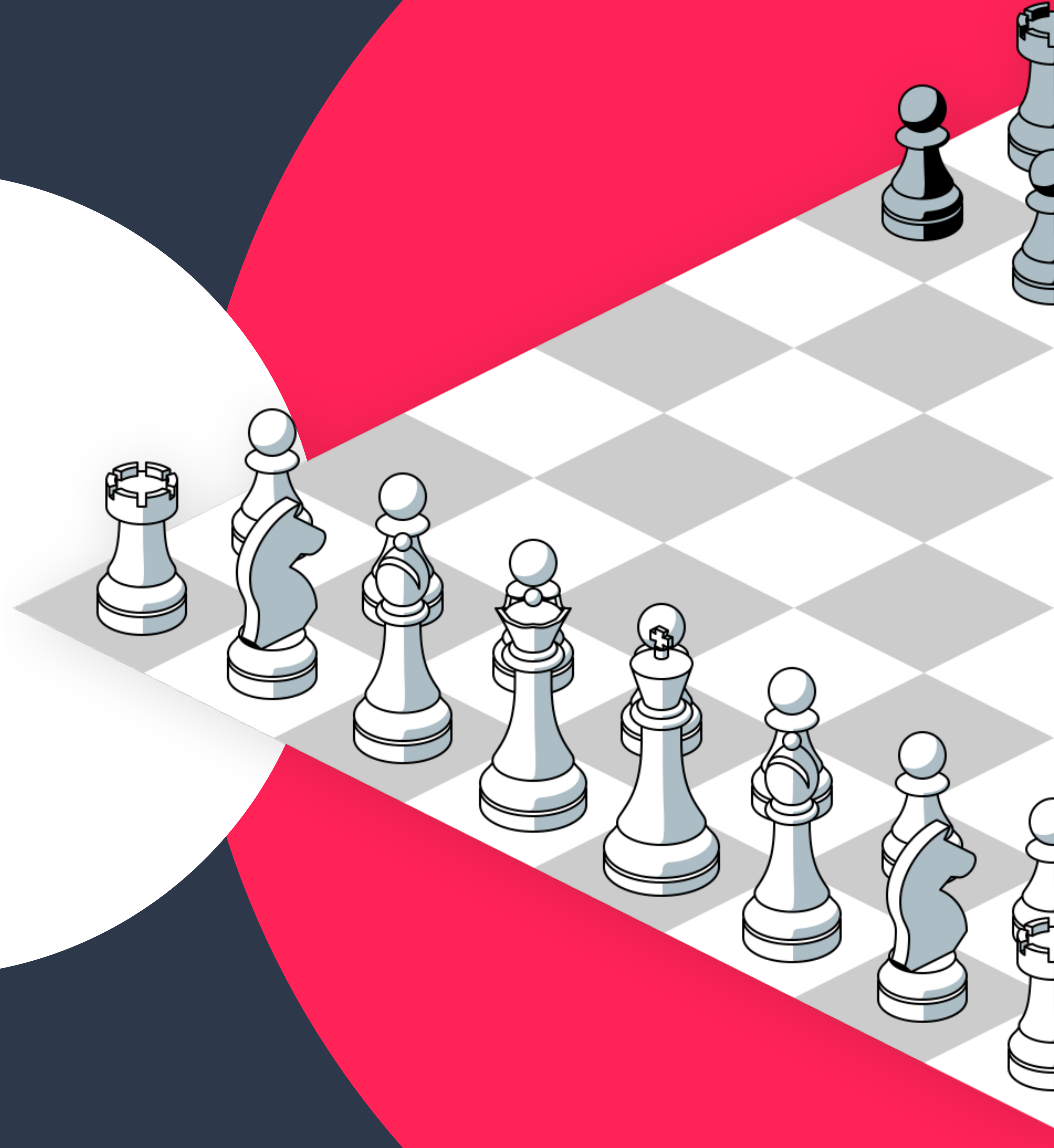


 accelerate growth

B2B Lead Generation E-book

**Πώς να Αυξήσεις
τις B2B Πωλήσεις σου
Βρίσκοντας Νέους Πελάτες
Κάθε Μήνα**

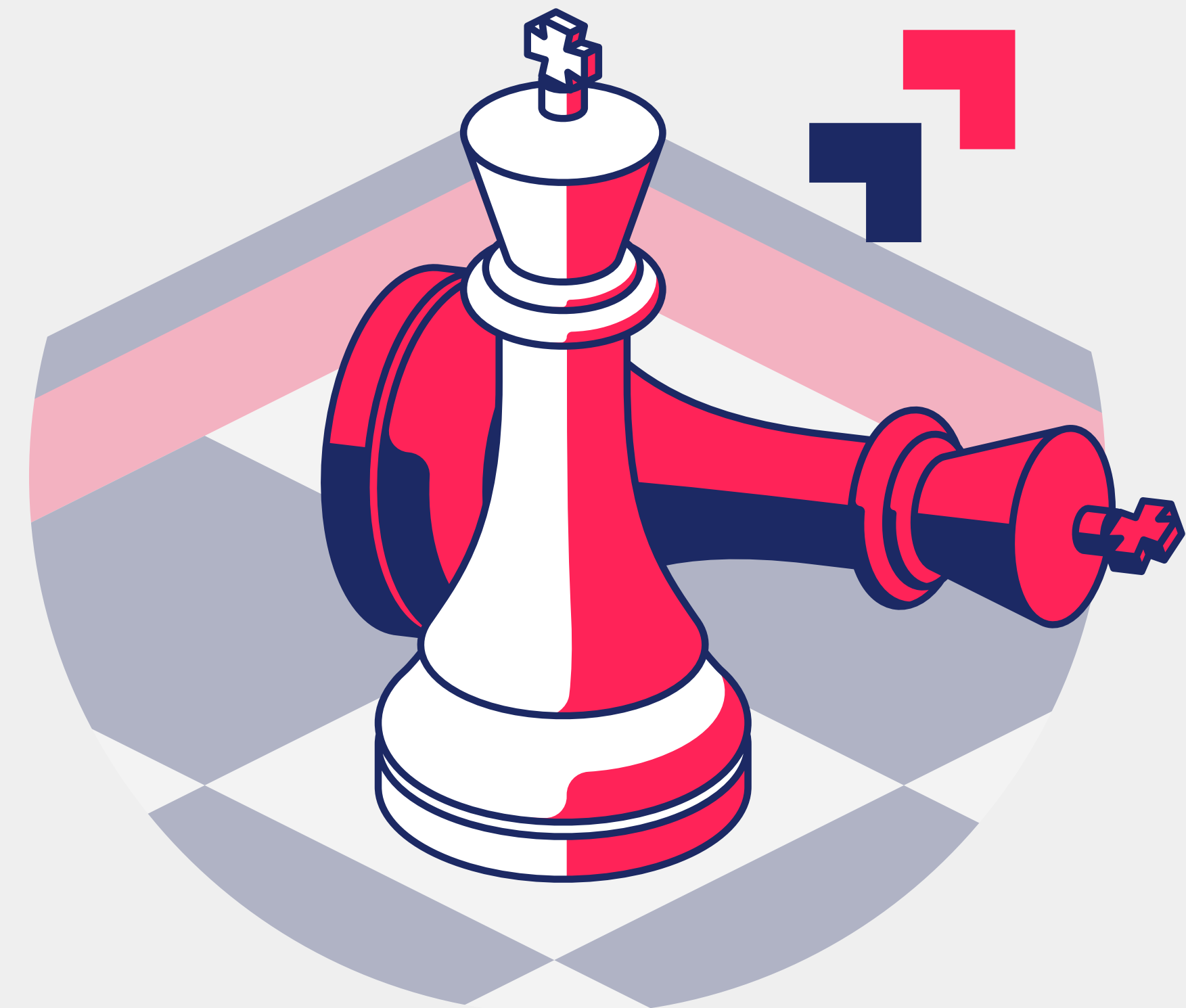


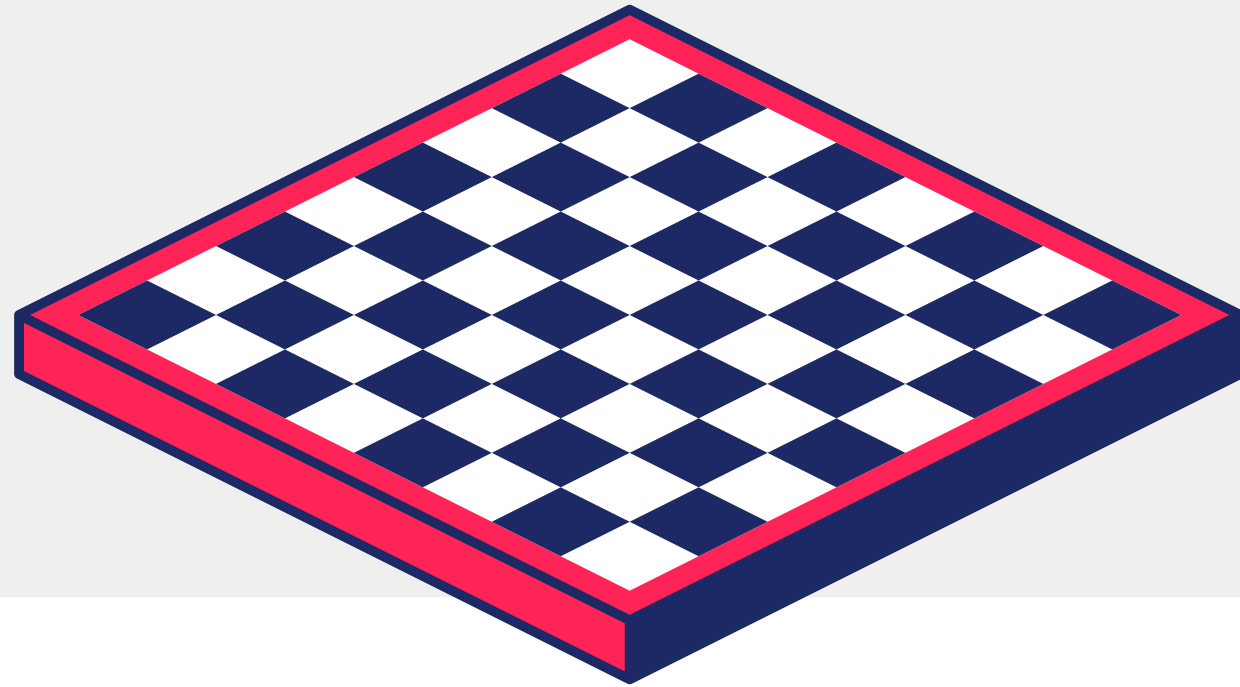
Τι θα μάθεις σ' αυτό το E-book

Στον κόσμο των B2B πωλήσεων, ο ανταγωνισμός είναι πιο έντονος από ποτέ. Όλες οι επιχειρήσεις προσπαθούν να ξεχωρίσουν, να κερδίσουν νέους πελάτες και να πετύχουν το scale. Λίγες όμως τα καταφέρνουν.

Γιατί; Γιατί πολλές B2B επιχειρήσεις σπαταλούν χρόνο και χρήματα σε **σπασμωδικές ενέργειες, χωρίς σύστημα και χωρίς στρατηγική**. Όταν, λοιπόν, αυτές οι προσπάθειες αποτυγχάνουν, όλο το βάρος για τη βιωσιμότητα αυτών των επιχειρήσεων πέφτει στις συστάσεις (referrals).

Πολλές επιχειρήσεις βασίζονται στις συστάσεις ως κύριο τρόπο απόκτησης πελατών. Και πράγματι, είναι ένας αποδεδειγμένα αποτελεσματικός τρόπος για να κλείσεις συμφωνίες. Όμως, υπάρχει ένα πρόβλημα: **οι συστάσεις δεν είναι αρκετές αν θέλεις να αναπτυχθείς**. Διότι πρώτον δεν είναι προβλέψιμες και δεύτερον κάποια στιγμή και αυτές τελειώνουν. Δεν σου προσφέρουν τη σιγουριά που χρειάζεσαι ούτε τα απαραίτητα έσοδα για να πετύχεις ουσιαστική ανάπτυξη.





Για να πετύχεις πραγματική ανάπτυξη, χρειάζεσαι έναν **ολοκληρωμένο μηχανισμό που θα σου εξασφαλίζει συνεχή ροή νέων πελατών**. Οι πωλήσεις δεν είναι τέχνη, είναι σύστημα. Και το σύστημα αυτό χτίζεται μέσα από στρατηγική, συνέπεια και δοκιμασμένες μεθοδολογίες.

Σ' αυτό το e-book, θα ανακαλύψεις τα δύο θεμελιώδη Playbooks που χρειάζεται η B2B επιχείρησή σου για να αυξήσει τις πωλήσεις της:

- **To Lead Generation Playbook:** Για να βρίσκεις νέους πελάτες που ταιριάζουν στο προφίλ της επιχείρησής σου.
- **To Appointment Setting Playbook:** Για να μετατρέπεις αυτές τις επαφές σε ουσιαστικές συναντήσεις πώλησης.

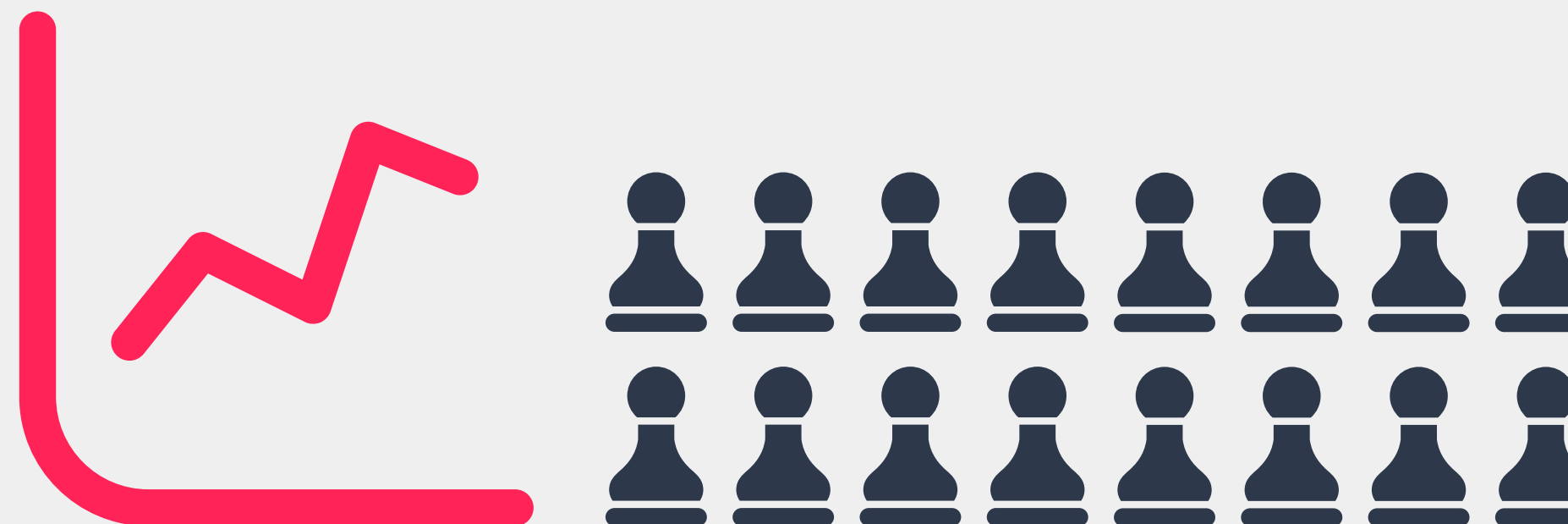
Εδώ, θα μάθεις πώς να χτίσεις ένα ολοκληρωμένο σύστημα που εξασφαλίζει συνεχή ροή πελατών και ανάπτυξη!



1

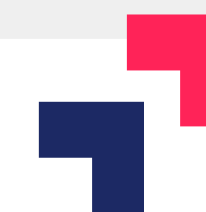
Lead Generation Playbook

Το **Lead Generation Playbook** περιγράφει τον μηχανισμό που θα σου εξασφαλίσει ότι κάθε μέρα, κάθε εβδομάδα, κάθε μήνα θα βρίσκεις αγνώστους που ταιριάζουν με το προφίλ της περσόνας σου και θα τους μετατρέπεις από αγνώστους σε επαφές.



Γιατί είναι τόσο σημαντικό αυτό;

Επειδή οι επιχειρήσεις που μεγαλώνουν δεν βασίζονται σε τυχαίες ενέργειες και σπασμωδικές καμπάνιες. Μεγαλώνουν επειδή έχουν συνέχεια και συνέπεια.



Πώς Λειτουργεί το Lead Generation Playbook



Θέλεις να σχεδιάσεις και να εφαρμόσεις το Lead Generation Playbook για τη δική σου επιχείρηση;

Τότε πρέπει να απαντήσεις στα παρακάτω ερωτήματα:



Reach

Ποια είναι η κατάλληλη στρατηγική για να προσεγγίζεις κάθε μήνα αγνώστους που ταιριάζουν με την περσόνα σου;

Inbound, outbound, cold calling, email marketing, συνέδρια, εκθέσεις... Οι επιλογές είναι αμέτρητες. Το θέμα είναι να κατανοήσεις ποια από αυτές είναι η ιδανική για το δικό σου κοινό-στόχο.



Message

Τι θα τους πεις για να τραβήξεις την προσοχή τους;

Τι μήνυμα θα επικοινωνήσεις ώστε να κερδίσουν την προσοχή τους; Ποια θα είναι η μεγάλη σου υπόσχεση; Και πώς διαφοροποιείται αυτή η υπόσχεση από την υπόσχεση του ανταγωνισμού;



Capture

Ποιο θα είναι το call to action;

- Πώς θα τους ζητήσεις να σου δώσουν τα στοιχεία επικοινωνίας τους;
- Τι θα κερδίσουν αν σου τα δώσουν;
- Ποια στοιχεία επικοινωνίας θα ζητήσεις;
- Για ποιο λόγο θα ζητήσεις αυτά τα στοιχεία επικοινωνίας και όχι κάποια άλλα;
- Και τέλος, πώς θα τα αξιοποιήσεις;

Αν απαντήσεις στις παραπάνω ερωτήσεις, τότε έχεις στα χέρια σου το Lead Generation Playbook της δικής σου επιχείρησης, που μπορείς να χρησιμοποιείς για πάντα! Αλλά μετά, τι κάνεις;

2

Appointment Setting Playbook

Έστω ότι έχεις δημιουργήσει το Lead Generation Playbook, έχεις θέσει σε εφαρμογή τον Lead Generation μηχανισμό σου κι έχεις κερδίσει 1000 νέες επαφές. Έχεις δηλαδή τα στοιχεία επικοινωνίας 1000 αγνώστων που ανήκουν στο κοινό-στόχο κι έχουν δείξει ένα πρώτο ενδιαφέρον για τη λύση σου. Τώρα τι κάνεις;

Για να μετατρέψεις αυτούς τους αγνώστους, σε hot leads, που θα κλείσουν ένα ραντεβού πώλησης μαζί σου, χρειάζεσαι ένα Appointment Setting Playbook.



Γιατί είναι σημαντικό;

Γιατί το Lead Generation είναι μόνο η αρχή. Ο στόχος σου είναι να κάνεις follow-up και να βοηθήσεις αυτούς τους αγνώστους να σε γνωρίσουν καλύτερα, να καταλάβουν τι κάνεις, πώς μπορείς να τους βοηθήσεις και γιατί αξίζει να επενδύσουν τον χρόνο τους για μία συνάντηση μαζί σου.

Πώς Λειτουργεί το Appointment Setting Playbook



Θέλεις να σχεδιάσεις και να εφαρμόσεις το Appointment Setting Playbook για τη δική σου επιχείρηση;

Τότε πρέπει να απαντήσεις στα παρακάτω ερωτήματα:

Engage

Πώς θα επικοινωνείς με τις επαφές που κερδίζεις από το Lead Generation;

- Email, τηλέφωνο, SMS, WhatsApp; Ποιο είναι το ιδανικό μέσο επικοινωνίας για το κοινό-στόχο σου;
- Ποια είναι η ιδανική συχνότητα επικοινωνίας, ώστε από τη μία να υπάρχει συνέχεια, αλλά από την άλλη να μην τους κουράσεις;
- Ποιο θα είναι το tone of voice των επικοινωνιών σου; Για παράδειγμα θα είναι επίσημο ή φιλικό; Θα απευθύνεσαι στον ενικό ή στον πληθυντικό; Οι επικοινωνίες θα γίνονται στα ελληνικά ή στα αγγλικά;

Nurture

Ποιο θα είναι το περιεχόμενο της επικοινωνίας σου;

Πώς θα καλλιεργήσεις τη σχέση με τις επαφές σου, ώστε να προσφέρεις απλόχερα αξία και με αυτόν τον τρόπο να κερδίσεις την εμπιστοσύνη τους;

Qualify

Πώς θα καταλάβεις πότε μια επαφή σου είναι έτοιμη για ραντεβού πώλησης;

- Με ποιον τρόπο θα αξιολογήσεις ποιες από τις επαφές σου σε έχουν γνωρίσει αρκετά καλά, ώστε να θεωρείτε ότι είναι έτοιμες να επενδύσουν τον χρόνο τους για να σε συναντήσουν;
- Αφού καταλάβεις ποιες από τις επαφές σου σε έχουν γνωρίσει καλύτερα, πώς θα καταλάβεις ποιες από αυτές τις επαφές ταιριάζουν περισσότερο με την περσόνα που έχεις περιγράψει;

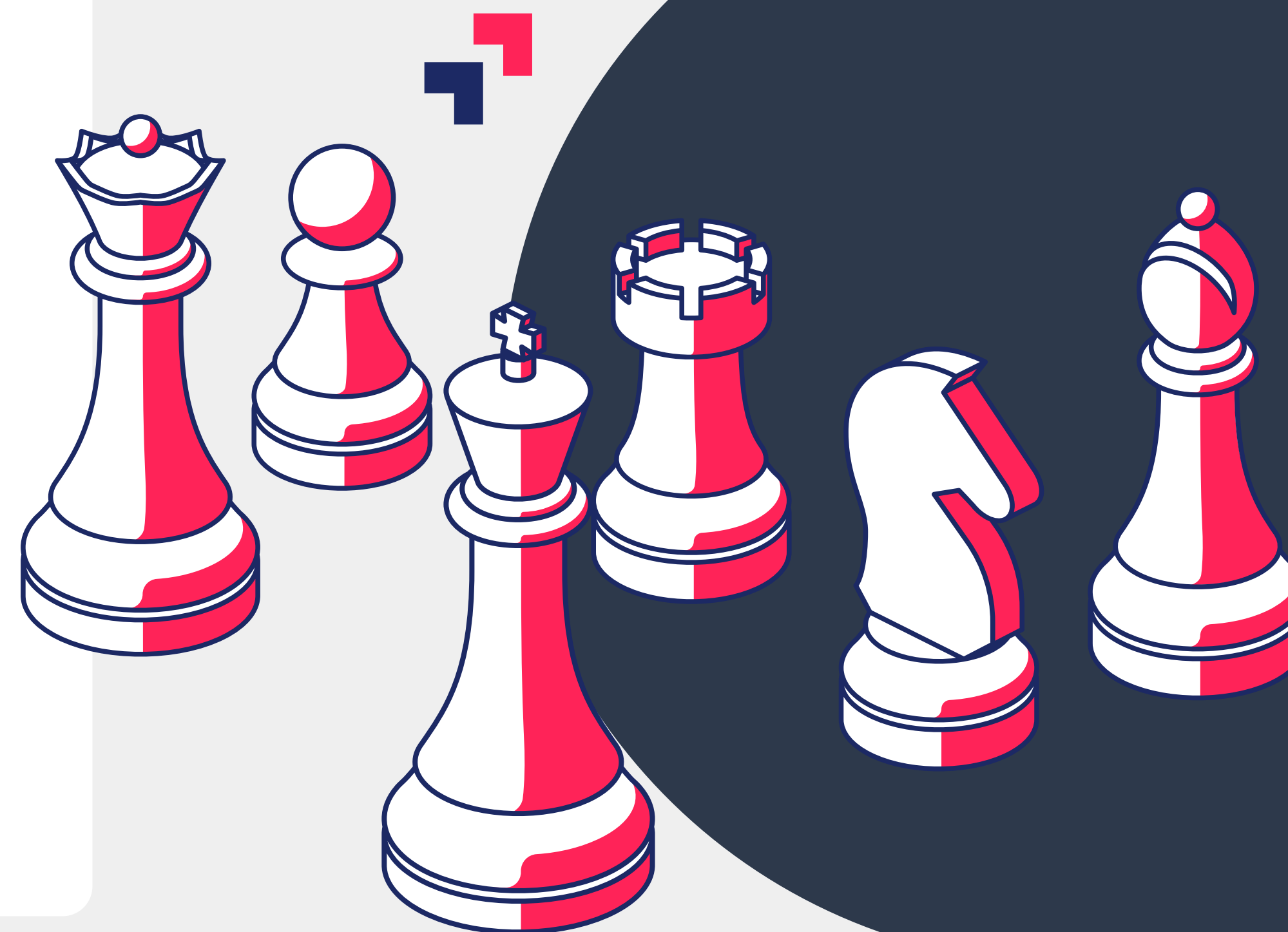
Απαντώντας με σαφήνεια στις παραπάνω ερωτήσεις, έχεις πλέον στα χέρια σου το Appointment Setting Playbook της επιχείρησής σου!

Επίλογος

Όταν το Lead Generation και το Appointment Setting δουλεύουν μαζί, δημιουργούν ένα ισχυρό και ολοκληρωμένο σύστημα πωλήσεων. Το πρώτο παράγει ευκαιρίες, ενώ το δεύτερο τις μετατρέπει σε ραντεβού πώλησης. Έτσι εξασφαλίζεις για τη B2B επιχείρησή σου αδιάκοπη ροή νέων πελατών, συνέπεια και βιώσιμη ανάπτυξη.

Στην Accelerate Growth εξειδικευόμαστε στο να χτίζουμε συστήματα πωλήσεων που φέρνουν αποτελέσματα. Με την εμπειρία μας, βοηθάμε τις επιχειρήσεις να ξεπεράσουν τις προκλήσεις τους και να δημιουργήσουν μηχανισμούς που αποδίδουν, ξανά και ξανά.

Αν θέλεις να μάθεις πώς αυτά τα Playbooks μπορούν να δουλέψουν για την επιχείρησή σου, επικοινωνήσε μαζί μας.



Κλείσε ένα ραντεβού μαζί μας σήμερα!

 accelerate growth

